**Задание на 15-18.06**

**15 июня** 1. Изучить тему «Каналы продаж гостиничного продукта»

2. Изучить тему «Показатели оценки деятельности гостиницы»

3. Оформить краткий конспект тем

**16 июня** 1. Изучить тему «Правила ведения телефонных переговоров»

 2. Ответить на контрольные вопросы

 3. Ответить на тестовые задания

**17 июня** 1. Выполнить упражнения к теме «Организация и технология работы службы бронирования и продаж с клиентами»

2. Выполнить задания к теме «Организация и технология работы службы бронирования и продаж с клиентами»

**18 июня** 1. Выполнить упражнения к теме «Технология взаимодействия сотрудников службы бронирования и продаж с гостями»

2. Выполнить задания к теме «Технология взаимодействия сотрудников службы бронирования и продаж с гостями»