

Тема: Признаки предпринимательской деятельности. Понятие прибыли.

Для полного представления о предпринимательской деятельности рассмотрим все ее признаки и сравним эти признаки с признаками другого вида производственных (экономических) отношений – отношений наемного труда.

Признаками предпринимательской деятельности являются:

1. самостоятельность;
2. направленность на систематическое получение прибыли;
3. рисковый характер.

1) **самостоятельность** предпринимательской деятельности проявляется в ее:

а) *организационной независимости*

Предприниматель в сфере своего хозяйства не имеет над собой никакой другой власти, кроме своей собственной, не зависит ни от государственных органов, ни от каких либо иных лиц. Никто не вправе ему диктовать свою волю, но и никто не обязан содействовать предпринимателю в его деятельности: предоставлять ему работу, создавать нормальные условия труда и т. п.

Наемный работник обязан подчиняться работодателю:

- соблюдать установленные работодателем правила ВТР;
- соблюдать рабочего времени и отдыха;
- выполнять нормы труда и т. д.

Наемного работника работодатель обязан обеспечить его работой, инструментами, рабочим местом и создавать при этом надлежащие условия труда, отвечающим нормам трудового законодательства.

б) *инициативности*

Слово «предприниматель» произошло в русском языке и означает *затевать, решаться исполнить какое-либо новое дело.*

Предприниматель по своей собственной инициативе определяет направление в своей хозяйственной деятельности и средства ее осуществления.

в) *самообеспеченности (экономической независимости)*

Организационная независимость и инициативность возможны только при условии экономической независимости, которую дает предпринимателю обладание средствами производства (земля, производственные помещения, машины, оборудование, транспорт, сырье и т. д.)

Средства производства могут принадлежать предпринимателю на праве собственности, либо праве аренды.

Наемный работник средствами производства не обладает, потому что не имеет достаточных средств для их приобретения, либо просто не желает их приобретать. Поэтому он вынужден наниматься на работу к предпринимателю, обладателю средств производства, который предоставляет ему указанные средства производства.

Таким образом, наемный труд является трудом *несамостоятельным*, а подчиненным воле собственника. Наемный работник работает не на себя, а на работодателя, хотя и получает за свой труд заработную плату.

2) **направленность на систематическое получение прибыли**

Главная цель предпринимательской деятельности – получение такого дохода, который бы превышал производственные расходы (издержки производства, или себестоимость), т. е. прибыли.

Прибыль – это сумма разницы между доходом и издержками на его получение (или прибавочная стоимость).

Предпринимательская деятельность должна быть направлена на получение систематической прибыли, т. е. осуществляться в виде промысла в качестве постоянного источника доходов для предпринимателей.

Разовое получение прибыли повлечет за собой предпринимательской деятельности (продажа квартиры, акций). От одного производства товара прибыль получить нельзя.

В этом определении говорится о получении прибыли от продажи товаров, а не от их производства.

Если товар производится на продажу, т. е. с целью получения прибыли, такая деятельность, конечно и является предпринимательской.

3) **рисковый характер**

Предпринимательская деятельность осуществляется предпринимателем на свой риск.

В силу различных обстоятельств, не зависящих от воли предпринимателя его коммерческие расходы могут не оправдаться, в лучшем случае не получит заработной прибыли, в худшем разорится вследствие понесенных убытков. Наступление таких неблагоприятных последствий и составляет его риск.

Деятельность наемного работника на иных принципах.

Наемный работник всегда вправе претендовать на оплату труда, даже в случае если:

- произведенная продукция окажется не востребованной или реализованной;
- не выполнение трудовых обязанностей связано с простоем, изготовлением брака не по его вине.

За ним сохраняется заработная плата полностью или в размере не менее две третьих тарифной ставки (оклада) (ст. 155-157 ТК РФ).

Значение предпринимательской деятельности

Дело в том, что необходимым условием успеха, а значит, и прибыльности любого бизнеса является его *конкурентоспособность*. Поскольку одним и тем же видом деятельности могут заниматься многие субъекты предпринимательства, это приводит к тому, что *предложение* соответствующих товаров (работ, услуг) на рынке постепенно выравнивается со *спросом* на них. Вследствие этого падают цены: чтобы продать товар, предприниматели вынуждены снижать их. Когда производство данного товара становится невыгодным, происходит отток предпринимателей из данной сферы экономической деятельности и перераспределение их личной энергии и капиталов в другую, еще не так насыщенную товарами (работами, услугами) сферу. Возможен и другой путь. Посредством рационализации и удешевления производства, использования менее дорогого сырья и рабочей силы предприниматель добивается того, что его издержки на изготовление того же самого товара снижаются.

В результате он получает возможность продавать свой товар по более низкой цене, чем другие предприниматели, но иметь от этого прежнюю или даже большую прибыль. Или наоборот: предприниматель за счет использования передовых технологий, новых материалов и т. п. повышает качество производимого им товара по сравнению с другими аналогичными товарами и тем самым обеспечивает повышенный на него спрос. А с повышением спроса увеличиваются и цены, а значит, и прибыль, что служит основным стимулом дальнейшего повышения качества производимого товара. Из приведенных примеров, иллюстрирующих общеизвестный экономический закон -закон *спроса и предложения*, видно, что в предпринимательской деятельности с ее инициативой, свободной конкуренцией и стремлением к прибыли заложен важнейший механизм *саморегуляции* рыночной экономики.

Таким образом, в современном обществе предпринимательская деятельность не является одним только средством личного обогащения предпринимателей, «погоней за прибылью». Подобное понимание было бы весьма упрощенным, односторонним и далеким от истины. Предпринимательская деятельность является необходимым условием

непрерывного экономического развития, насыщения рынка необходимыми населению товарами, научно-технического прогресса, наконец, упрочения позиций государства в целом на международной арене.

Кроме того, налогообложение предпринимательской деятельности приносит немалый доход государству, которое затем перераспределяет полученные средства на социальные нужды, выплату зарплаты работникам бюджетной сферы и т. д. Поэтому решение указанных, а также многих других важных экономических и социальных задач возможно лишь при условии правильного подхода к регулированию предпринимательской деятельности.

Ответьте на вопросы:

- 1) Укажите квалифицирующие признаки предпринимательской деятельности. Дайте их правовую характеристику.
- 2) В чем заключается значение предпринимательской деятельности?

(ответы направлять по адресу: kzolnik71@rambler.ru) до 23 апреля 2020 года

включительно)