

География

3 группа (26.03.2020) – 2-я пара

Тема «Типология стран по уровню социально-экономического развития»

Перед вами материал из учебника «География» по данной теме.

Задание: прочитайте статью и ответьте на вопросы.

1. Какие группы стран выделяются по уровню социально-экономического развития? (привести примеры)
2. Что находится в основе распределения стран по этим группам?
3. Какие страны входят в состав «Большой шестёрки»?
4. Что такое страны «переселенческого капитализма»? Приведите примеры таких стран.
5. Что такое оффшорная зона?
6. Найдите на политической карте страны (см. вопросы выше).

Для справок:

ВВП (внутренний валовый продукт) – это стоимость всей продукции и услуг, произведённых в данной стране за год в \$.

Международные организации стран

Создание и вхождение стран в международные организации – одна из современных тенденций политической карты мира. Это добровольный союз государств-участников, создаваемых для сотрудничества в сферах экономики, политики, культуры, безопасности, экологии,...

Задание: Приведите примеры международных организаций стран. Какова сфера сотрудничества? Какие страны входят? Найдите эти страны на политической карте.

Выполненную работу направляйте на э/п atlant.1001@yandex.ru

1.2. Типология стран по уровню социально-экономического развития

Наиболее интересной и необходимой для изучения экономической и социальной географии является классификация (типология) стран по уровню социально-экономического развития. Она составляется на основе различных экономических и социальных признаков. Границы выделяемых групп часто оказываются размытыми, так как по тем или иным признакам страны могут быть отнесены к разным типам. Но, несмотря на имеющиеся разнообразие и сложности в подходах, принято выделять развитые и развивающиеся страны.

К **развитым странам** относятся страны, достигшие высокого уровня социально-экономического развития и играющие ведущую роль в мировой экономике и международных экономических отношениях.

Условия социально-экономического развития развитых стран:

- длительный период независимого развития;
- прочные, устоявшиеся демократические традиции;
- общественная зрелость, сложившийся кодекс поведения, включающий равноправие и независимость.

Особенности социально-экономического развития развитых стран:

- хорошо отлаженный рыночный механизм с высокоэффективным производством;
- приоритетное развитие сферы услуг;
- крепкая социальная база с высоким уровнем и качеством жизни;

- гибкая политическая надстройка, стоящая на страже стабильности экономической и социальной сфер.

Развитые страны подразделяются на шесть групп.

I группа. Безусловными лидерами развитых стран являются *страны* так называемой «**Великой шестерки**» (они составляют основу «Большой семерки») — США, Япония, Германия, Великобритания, Франция и Италия. Данные страны являются мировыми лидерами не только в экономической, научно-технической и социальной областях, но и также в политической и военной. Подавляющая часть ведущих транснациональных корпораций (ТНК), коммерческих банков, страховых компаний, товарно-сырьевых, фондовых и валютных бирж, научных центров и лабораторий возникли и функционируют именно в этих странах. Здесь формируются, а затем распространяются по всему миру все самые модные направления общественной жизни (в кино, музыке, дизайне домашнего интерьера, одежды и т. п.). Вероятно, поэтому их называют еще «**локомотивами цивилизации**». Традиционным «**ядром**» этой группы являлись первые «европейские мировые державы» — Великобритания и Франция. Позднее в связи с ростом масштабов национальных экономик к ним присоединились Германия, Италия, США (с начала XX в.) и Япония (со второй половины XX в.).

Транснациональные корпорации (ТНК) — крупнейшие корпорации (компании в форме акционерных обществ) с активами (собственностью) за рубежом или

союзы корпораций разных стран. Контролируют производственную деятельность в одной или нескольких отраслях мирового хозяйства. Всего в мире насчитывается (2005 г.) свыше 70 тыс. ТНК. За рубежом ими создано более 690 тыс. филиалов. ТНК контролируют более 1/2 мирового промышленного производства и мировой внешней торговли. На их долю приходится около 4/5 всех полученных патентов и проданных лицензий. 78 % ТНК базируются в развитых странах.

II группа. Эту группу составляют *небольшие высокоразвитые страны Европы* (или так называемые «привилегированные малые нации»): Австрия, Бельгия, Дания, Ирландия, Исландия, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Швейцария, Швеция и все европейские микросоюзы. В силу недостаточных размеров и весьма ограниченных экономических ресурсов они не смогли создать крупномасштабные экономические системы. Для них характерны узкая хозяйственная специализация (производство нескольких видов товаров для мирового рынка), высочайший уровень вовлеченности в международные экономические отношения, активное участие во внешней торговле. Эти страны, как правило, обладают значительным политическим весом. Особо следует оговорить присутствие в этой группе Финляндии и Ирландии. Длительное время они были весьма отсталыми и значительно развились лишь совсем недавно, в 1990-е гг.

III группа. Особую группу развитых стран образуют *страны «переселенческого капитализма»*: Израиль, ЮАР, Канада, Австралия и Новая Зеландия. Кстати, формально к этой группе могли быть отнесены и

США, но в силу их колоссальной экономической мощи и выдающейся роли в мировой экономике они не только вошли в первую группу, но и со временем возглавили ее. В истории развития стран «переселенческого капитализма» не было эпохи феодализма, а их современные успехи обусловлены прежде всего перенесением капиталистических отношений из Европы на абсолютно новую, не отягощенную пережитками почву. Экономическое развитие здесь длительное время шло вширь, а не вглубь, что привело к «размыванию» экономических ресурсов по огромной территории и не принесло ожидаемого эффекта. Для этих стран зачастую характерны аграрно-сырьевая специализация, сравнительно низкий уровень производительности труда, слабость корпораций и незначительное участие во внешней торговле. Тем не менее Канада является полноправным членом «Большой семерки». Правда, в клуб наиболее развитых государств мира она попала в качестве «балансирующего элемента». Канада тесно связана с США, Великобританией (является членом Содружества) и Францией (свыше 1/4 общей численности населения страны говорит по-французски), заинтересована как крупный поставщик на мировой рынок сырья и полуфабрикатов в развитии тесных экономических связей с Японией. Таким образом, ее позиция поможет сгладить «острые углы», которые могут возникнуть в отношениях между главными членами «Большой семерки».

IV группа. К развитым относится и группа *среднеразвитых стран Европы*: Испания, Португалия и Греция. По основным показателям

низкий и
средний
уровень
доходов

социально-экономического развития они существенно отстают от всех выше перечисленных стран, однако поражены так называемым «синдромом величия». Как известно, Португалия, а вслед за ней и Испания создали первые мировые колониальные империи, открыв европейским странам доступ к ресурсам заморских стран. Используя именно эти ресурсы, Европа совершила промышленный переворот и в конечном итоге превратилась в самый высокоразвитый регион мира. Греция как наследница Древней Греции по праву считает себя «колыбелью» европейской демократии.

V группа. В 1997 г. по решению Экономического и социального совета ООН к категории развитых стран были отнесены так называемые «*азиатские тигры*» *первой волны*: Республика Корея (Южная Корея), Китайская Республика (Тайвань) и Сингапур. Начиная с 1960-х гг. они совершили стремительный рывок в своем экономическом развитии.

VI группа. После распада блока социалистических стран ближе всего к развитым странам по уровню социально-экономического развития оказались Чехия, Венгрия и Словения, а также Польша, Словакия, Литва, Латвия и Эстония. К развитым странам, вероятно, можно отнести и Россию, ведь это одна из наиболее крупных и влиятельных стран мира. По общей сумме накопленных капитальных благ, политическому влиянию и военной мощи она вполне сравнима с ведущими развитыми странами. Не стоит сбрасывать со счетов и ее колоссальный природно-ресурсный потенциал. С 1994 г. Россия участвует в работе «Большой семерки» (сначала принимала участие

в обсуждении только политических вопросов, а с 1998 г. — еще экономических вопросов и мировых глобальных проблем).

К **развивающимся странам** относятся страны, которые отстали в социально-экономическом развитии.

Условия социально-экономического развития развивающихся стран:

- длительная колониальная или полуколониальная зависимость;
- общественная отсталость, сохранение многих феодальных и полуфеодальных пережитков — общество, как правило, поделено на касты, границы между которыми труднопреодолимы или непреодолимы.

Особенности социально-экономического развития развивающихся стран:

- незавершенность рыночных преобразований — все необходимые рыночные институты уже созданы, но их роль в национальной экономике все еще невелика, национальный капитал традиционно слабый и без помощи извне с трудом выдерживает конкуренцию на мировом рынке, структура национальной экономики многоукладна;
- слабость государства — сохранение контроля над значительной частью собственности, зачастую активное вмешательство в деятельность частного бизнеса, при этом невозможность создания конкурентной среды и защиты права собственника;
- значительное имущественное расслоение населения и обусловленная этим напряженность в обществе;
- территориальные диспропорции в развитии — соседство высокоразвитых и крайне отсталых районов.

В результате развивающиеся страны играют сравнительно небольшую роль в мировой экономике и между-

народных экономических отношениях. Достаточно отметить, что, сосредоточивая примерно 4/5 мирового населения, они производят лишь 1/3 продукции обрабатывающей промышленности мира. Развивающиеся страны традиционно объединяют в три региона: Азия (с Океанией) и Африка — в обоих регионах за вычетом развитых стран, Латинская Америка. Наиболее экономически развитым (и общественно зрелым) регионом является Латинская Америка. Почти вдвое (но только по абсолютному объему) ее опережает Азия. Африка же продолжает оставаться самым отсталым регионом и развивающегося, и всего мира.

Конечно, развивающиеся страны тоже неоднородны. Их условно можно подразделить на семь групп.

I группа. Ведущее место занимают так называемые *ключевые страны крупного потенциала*. В эту группу входят всего четыре страны: два «гиганта Востока» (Китай и Индия) и два «лидера Латинской Америки» (Бразилия и Мексика). Их суммарный экономический потенциал равен суммарному экономическому потенциалу всех остальных развивающихся стран. Эти страны обладают колоссальными природными и трудовыми ресурсами, а активное проведение экономических реформ (в Китае с 1978 г., в Мексике с 1985 г., в Индии и Бразилии с 1994 г.) значительно усилило их роль в мировой экономике. В Китае и Индии традиционно велика роль государства, именно при его содействии в этих странах начали осуществляться крупномасштабные программы развития науки и техники. Китай уже давно обладает ядерным оружием, в 2003 г. (третьим в мире после СССР и США) осуществил

запуск пилотируемого космического корабля, а в 2008 г. вывел человека в открытый космос. Индия имеет одну из самых современных в мире атомных программ, создала крупнейший в Азии атомный центр (в Тромбее), в 1998 г. испытала пять ядерных боезарядов, один из которых был термоядерным, по количеству высококвалифицированных программистов вышла на второе место в мире (после США), осуществляет запуски спутников с собственного космодрома в Шрихариоте. В Бразилии и Мексике тоже отмечается бурный прогресс в научно-технической области. Однако он связан прежде всего с деятельностью транснациональных корпораций. Если Бразилия с большим успехом реализует импортозамещающую модель развития и утверждается на латиноамериканском рынке, то Мексика, используя территориальную близость к США, сделала упор на развитие экспортно ориентированных отраслей и в значительной степени обслуживает внутренний рынок своего северного соседа.

II группа. Особую группу образуют так называемые *новые индустриальные страны* (НИС). В ее состав включают «азиатских тигров» второй волны (Таиланд, Малайзию, Индонезию, Филиппины, Вьетнам и Камбоджа), а также Турцию и Иран. Еще недавно эти страны были отсталыми, но за сравнительно короткое время сумели превратиться в крупных производителей и экспортеров продукции обрабатывающей промышленности. Толчком для их экономического роста послужило создание свободных (специальных) экономических зон (СЭЗ) в целях привлечения иностранного капитала и новых технологий. В рамках СЭЗ на

первом этапе развивались легкая и пищевая промышленность. На втором этапе к ним добавились машиностроение (производство комплектующих деталей, бытовых электроприборов, средств связи и автомобилей) и химическая промышленность (производство современных полимерных материалов и изделий из них). Конечно, все это было бы недостижимо без сравнительно высокой квалификации и исключительной дисциплинированности местных трудовых ресурсов (особенно в странах Юго-Восточной Азии). СЭЗ, разрастаясь, формируют целые «полосы развития». Однако даже они, как правило, занимают сравнительно небольшую площадь, остальные же регионы страны существенно отстают в развитии.

III группа. Среди развивающихся стран резко выделяется группа *финансово избыточных стран — экспортеров нефти и природного газа*. Это Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, ОАЭ, Оман, Бруней и Ливия. Все они богаты нефтью и/или природным газом и получают сверхдоходы от их продажи на мировом рынке. По производству валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения многие из них принадлежат к числу мировых лидеров. Однако обладание избыточными финансовыми средствами отнюдь не гарантирует высокий уровень экономического развития. Сказывается чрезвычайная низкая квалификация местных кадров, сохранение феодальных, а то и рабовладельческих пережитков. Эти страны в основном являются абсолютными монархиями (или диктаторскими режимами), что ведет к непропорциональному распределению доходов (природной ренты). Государственная

религия здесь — ислам, поэтому основным регулятором общественных отношений зачастую выступают не светские законы, а законы шариата. Конечно, эти страны пытаются развивать другие отрасли. Например, в большинстве стран возникли крупные нефтехимические комплексы, в ОАЭ функционирует крупный алюминиевый завод, Кувейт превратился в крупного производителя томатов и орхидей, а Саудовская Аравия полностью обеспечивает себя пшеницей. Однако все эти отрасли «строятся» на нефти и не обеспечивают должного уровня эффективности производства. Острой и пока нерешенной проблемой остается зависимость от закупок современного оборудования, большинства видов товаров, притока иностранной рабочей силы (в ряде стран она составляет 75—80 %). Наиболее эффективным способом использования большого количества «свободных» денежных средств стало их вложение в западные коммерческие банки, в ценные бумаги крупнейших корпораций и создание системы высшего образования (с привлечением иностранных специалистов).

IV и V группы. Сравнительно небольшие страны образуют две близкие по модели развития группы: *зависимого плантационного хозяйства и концессионного развития*. С помощью транснациональных корпораций они интенсивно используют один вид (редко несколько видов) природных ресурсов.

Концессия (от лат. *concessio* — разрешение, уступка) — договор о передаче в эксплуатацию на определенный срок природных богатств, предприятий и других хозяйственных объектов, принадлежащих

1193/5

БИБЛИОТЕКА
ср. ПТУ № 44
г. Пенку ок

государству. В данном случае речь идет о концессиях, предоставляемых транснациональным корпорациям для вовлечения в эксплуатацию различных видов природных ресурсов.

Широкие поставки на мировой рынок производимых одного-двух видов продукции обеспечивают сравнительно высокий уровень доходов населения. К группе IV относятся страны Центральной Америки (Белиз, Гватемала, Эль-Сальвадор, Гондурас, Никарагуа и Коста-Рика) и Шри-Ланка. Они обладают уникальными агроклиматическими ресурсами, пригодными для производства разнообразных видов сельскохозяйственной продукции. В результате страны Центральной Америки являются крупными поставщиками на мировой рынок (особенно в США) бананов, кофе, хлопка, сахара-сырца, овощей, цветов и говядины, а Шри-Ланка — один из крупнейших в мире экспортеров чая. В состав группы V входят Габон, Ботсвана, Ямайка, Тринидад и Тобаго, Гайана, Суринам и Папуа — Новая Гвинея. Эти страны специализируются на добыче и первичной переработке одного-двух видов полезных ископаемых. Ямайка, Гайана и Суринам выступают крупными экспортерами бокситов и глинозема, Тринидад и Тобаго — нефти, нефтепродуктов и стали, Габон — нефти и концентрата марганцевых руд, Папуа — Новая Гвинея — нефти, золота, концентрата медных руд и тропической древесины, Ботсвана — алмазов.

VI группа. Весьма значительное место в мировой экономике занимают *мелкие страны — квартирсдатчики*. В эту группу входят Кипр, Ливан, Бахрейн, Кабо-Верде, Либе-

рия, Джибути, Бермудские Острова (Брит.), Багамские Острова, Острова Кайман (Брит.), Виргинские Острова (США и Брит.), Сент-Винсент и Гренадины, Барбадос, Нидерландские Антилы, Аруба (Нид.), Панама и Вануату. Данные страны не обладают почти никакими ресурсами, но имеют чрезвычайно выгодное экономико-географическое положение. Это позволило им пойти по пути создания на своей территории оффшорных зон, в которых созданы благоприятные условия для иностранного капитала. Большинство крупнейших банков мира открыли здесь свои филиалы. Активизирующийся при этом приток капитала нередко превышает десятки миллиардов долларов в год.

Оффшорная зона (от англ. *off* — от и *shore* — берег) — разновидность свободной (специальной) экономической зоны. Занимает, как правило, небольшую территорию на побережье острова или целый остров (если он маленький). Здесь созданы благоприятные условия для привлечения иностранного капитала (в первую очередь финансового) — снижены или отменены (заменены на ежегодный фиксированный денежный взнос) налоги на прибыль, упрощена процедура регистрации, финансовой отчетности и т. п.

Многие из перечисленных стран взяли на себя функции по обслуживанию мирового транспорта и связи (в первую очередь морских и авиационных перевозок), интенсивно развивают туристский бизнес, а некоторые и мощную обрабатывающую промышленность (как правило, по частичной переработке импортного сырья в целях поставок продукции в соседние страны). Например, в Бахрейне функционирует крупный алюминиевый

завод, на Виргинских Островах (США) — крупнейший в мире нефтеперерабатывающий и один из крупнейших в мире глиноземный завод, на Нидерландских Антилах и Арубе — крупнейшие в Западном полушарии судоремонтные доки.

VII группа. Наконец, последнюю группу образуют *беднейшие страны* мира. Всего их насчитывается около 30. Большая часть из них находится в Тропической Африке, несколько — в Азии (например, Афганистан, Восточный Тимор, Лаос, Мьянма, Непал). Внутриполитическая обстановка в этих странах, как правило, крайне неустойчивая — на протяжении многих лет здесь не затухают гражданские войны, часто происходят военные перевороты. Иностранные компании не рискуют вкладывать сюда инвестиции, а финансовая помощь теряет эффективность в условиях вы-

сокой коррумпированности местной правящей элиты и чиновничества.

Ряд стран, которые в настоящее время являются развивающимися, стремительно наращивают свой экономический потенциал, поэтому в ближайшем будущем могут быть отнесены к категории развитых стран. Это так называемые «*пороговые*» страны. К ним относятся Турция, Таиланд, Малайзия, Индонезия, Филиппины, Марокко, Тунис, Мексика, Колумбия, Венесуэла, Бразилия, Аргентина и Чили.

Одна из современных тенденций развития политической карты мира — значительная активизация процесса создания международных и региональных организаций. В настоящее время их насчитывается в мире несколько десятков (*они могут быть военно-политическими, экономическими или интегральными*).

? Контрольные вопросы

1. Какие выделяются этапы формирования политической карты мира?
2. Сколько государственных образований насчитывается в современном мире?
3. Какие страны мира выделяются по площади (величине) территории и численности населения?
4. Сколько стран мира имеют монархическую форму правления?
5. Каковы отличия унитарных государств от федеративных?
6. Как различаются условия и особенности социально-экономического развития развитых и развивающихся стран?
7. Каковы характерные особенности развития стран переселенческого капитализма и новых индустриальных стран (НИС)?
8. Какие страны и почему относятся к категории «пороговых»?

🔑 Ключевые слова

Политическая карта мира, суверенное (независимое) государство, самоуправляющееся государственное образование (зависимая территория), республика, монархия, «государство в составе Содружества», теократическое государство, унитарное государство, федеративное государство, развитые страны, развивающиеся страны, новые индустриальные страны, «пороговые» страны.